

Bernd Beispiel
Karlsplatz 11
12345 Berlin

Berlin, 28.09.2004

Tel.: 040-99 88 777, Mobil: 0179-98 76 54 32, Beispiel@web.de

Alfa Versicherungs AG
Center Personal
Herrn Erik Einsteller
Industriestr. 23

12345 Berlin

**Ihre Stellenausschreibung im Schwäbischen Tagblatt vom 25.09.2004
- Versicherungskaufmann als Agenturleiter in Bergisch-Gladbach -**

Sehr geehrter Herr Einsteller,

vielen Dank für das freundliche und informative Telefonat, das wir gestern miteinander führten. Das Gespräch hat mich noch einmal in meiner Absicht bestärkt, mich für die Stelle eines Agenturleiters in Bergisch-Gladbach bei Ihnen zu bewerben. Dafür sende ich Ihnen meine Unterlagen.

Ich bin ausgebildeter Versicherungskaufmann und habe soeben eine Weiterbildung zum Versicherungsfachwirt erfolgreich abgeschlossen. Als Kundenberater eines großen Versicherungsunternehmens und als Außendienstmitarbeiter habe ich bereits umfassende Erfahrungen im Versicherungswesen gesammelt. Zu den von mir erfüllten Aufgaben gehören insbesondere:

- Beraten von Kunden und potenziellen Versicherungsnehmern
- Bearbeiten von Anträgen, Versicherungsfällen und Vertragsänderungen
- Abschließen von Versicherungsverträgen in den Bereichen Leben und Altersvorsorge
- Akquirieren neuer Kunden
- Einarbeiten und Betreuen neuer Außendienstmitarbeiter
- Verfassen von Gutachten bei Risikoprüfungen

Ich besitze gute Kenntnisse der Versicherungswirtschaft und bin mit den neuesten Entwicklungen im Bereich der Zusatzversicherungen für die Gesundheits- und Altersvorsorge bestens vertraut. Des Weiteren verfüge ich über ein fundiertes rechtliches Wissen und umfangreiche Kenntnisse in der Anwendung von Computerprogrammen. Ich bin sehr flexibel und besitze eine schnelle Auffassungsgabe. Meine Aufgaben verfolge ich selbständig und mit großem Engagement. Zu meinen herausragenden Stärken zähle ich eine ausgeprägte Organisationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und meine hohe kommunikative Kompetenz. Diese Fähigkeiten und Kenntnisse würde ich gerne in Ihr Unternehmen einbringen.

Die von Ihnen ausgeschriebene Stelle reizt mich besonders, weil ich darin die Möglichkeit sehe, mich persönlich weiterzuentwickeln. Ich würde mich freuen, wenn wir uns über die näheren Einzelheiten der Stelle in einem persönlichen Gespräch eingehend unterhalten könnten.

Mit freundlichen Grüßen

Anlage

Bernd Beispiel

Bernd Beispiel
Karlsplatz 11
12345 Berlin

Berlin, 28.09.2004

Tel.: 040-99 88 777, Mobil: 0179-98 76 54 32, Beispiel@web.de

Alfa Versicherungs AG
Center Personal
Herrn Erik Einsteller
Industriestr. 23

12345 Berlin

Initiativbewerbung für eine Mitarbeit als Agenturleiter

Sehr geehrter Herr Einsteller,

Die Alfa Versicherungs AG ist mir als renommiertes Unternehmen der Versicherungswirtschaft ein Begriff. Besonders spannend wirken auf mich Ihre neuen Leistungen im Bereich der Zusatzversicherungen. Daher kann ich mir gut vorstellen als Agenturleiter für Ihr Unternehmen tätig zu werden und sende Ihnen meine Unterlagen.

Ich bin ausgebildeter Versicherungskaufmann und habe soeben einen Bildungsgang zum Versicherungsfachwirt erfolgreich abgeschlossen. Als Kundenberater eines großen Versicherungsunternehmens und als Außendienstmitarbeiter habe ich bereits umfassende Erfahrungen im Versicherungswesen gesammelt. Zu den von mir erfüllten Aufgaben gehören insbesondere:

- Beraten von Kunden und potenziellen Versicherungsnehmern
- Bearbeiten von Anträgen, Versicherungsfällen und Vertragsänderungen
- Abschließen von Versicherungsverträgen in den Bereichen Leben und Altersvorsorge
- Akquirieren neuer Kunden
- Einarbeiten und Betreuen neuer Außendienstmitarbeiter
- Verfassen von Gutachten bei Risikoprüfungen

Ich besitze gute Kenntnisse der Versicherungswirtschaft und bin mit den neuesten Entwicklungen im Bereich der Zusatzversicherungen für die Gesundheits- und Altersvorsorge bestens vertraut. Des Weiteren verfüge ich über ein fundiertes rechtliches Wissen und umfangreiche Kenntnisse in der Anwendung von Computerprogrammen. Ich bin sehr flexibel und besitze eine schnelle Auffassungsgabe. Meine Aufgaben verfolge ich selbständig und mit großem Engagement. Zu meinen herausragenden Stärken zähle ich eine ausgeprägte Organisationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und meine hohe kommunikative Kompetenz. Diese Fähigkeiten und Kenntnisse würde ich gerne in Ihr Unternehmen einbringen.

Die Mitarbeit in Ihrem Unternehmen reizt mich, weil ich darin die Möglichkeit sehe, mich persönlich weiterzuentwickeln. Ich würde mich freuen, wenn wir uns über die näheren Einzelheiten unterhalten könnten. Dazu werde ich Sie in der nächsten Woche anrufen, um – Ihr Einverständnis vorausgesetzt – einen Termin für ein Gespräch mit Ihnen zu vereinbaren.

Mit freundlichen Grüßen

Anlage

Bernd Beispiel

Bewerbungsunterlagen

von

Bernd Beispiel

Karlsplatz 11

12345 Berlin

Tel. 0123-12 121 12

Mobil: 0177-123 456 78

Beispiel@web.de



Foto

für die Stelle eines

Agenturleiters

bei der

Alfa Versicherung AG

LEBENS LAUF

Bernd Beispiel

Karlsplatz 11
12345 Berlin
Tel. 0123-12 121 12
Mobil 0123-23 456 78
Beispiel@web.de

Persönliche Daten

geboren am 18.04.1963 in Wuppertal, verheiratet, ein Kind (14)

Berufliche Erfahrungen

- | | |
|---------------|---|
| 04.98 - heute | Berliner Leben AG , Berlin
<i>Kundenberater im Bereich Leben und Rente</i> <ul style="list-style-type: none">• Beraten von Kunden und potenziellen Versicherungsnehmern• Bearbeiten von Anträgen, Versicherungsfällen und Vertragsänderungen• Abschließen von Versicherungsverträgen in den Bereichen Leben und Altersvorsorge• Akquirieren neuer Kunden• Einarbeiten und Betreuen neuer Außendienstmitarbeiter• Verfassen von Gutachten bei Risikoprüfungen |
| 11.88 - 03.98 | Axa Versicherungs AG , Köln
<i>Außendienstmitarbeiter</i> <ul style="list-style-type: none">• Beraten von Privat- und Firmenkunden• Akquirieren von neuen Kunden• Abschließen von Versicherungsverträgen |
| 07.84 - 10.88 | Gothaer Versicherung AG , Gummersbach
<i>Versicherungskaufmann</i> <ul style="list-style-type: none">• Beraten von Kunden im Bereich der Risikoversorge und Altersvorsorge• Abschließen von Versicherungsverträgen• Bearbeiten von Versicherungs- und Schadenfällen |

Weiterbildung

- | | |
|---------------|--|
| 04.02 – 02.04 | Bildungszentrum der Wirtschaft , Berlin
Ausbildung zum Versicherungsfachwirt
Abschluss: Versicherungsfachwirt (IHK) |
| 07.03 | Wirtschaftsakademie Rheinhessen , Wiesbaden
Seminar: Was bringt die Riester-Rente? |

Berufsausbildung

- | | |
|---------------|---|
| 10.81 - 06.84 | Gothaer Versicherung AG , Gummersbach
<i>Ausbildung Versicherungskaufmann</i>
Abschluss: Versicherungskaufmann |
|---------------|---|

Schulbildung

1979 - 1981	Fachoberschule für Wirtschaft , Wuppertal Abschluss: Fachhochschulreife
1973 - 1979	Lion-Feuchtwanger-Realschule , Wuppertal Abschluss: Mittlere Reife
1969 - 1973	Martin-Luther-Grundschule , Wuppertal

Auslandsaufenthalte

06.81 - 09.81	Kulturreise durch die USA und Kanada
---------------	--------------------------------------

Besondere Kenntnisse und Fähigkeiten

Sprachen	Englisch - fließend Französisch - gut
EDV	Betriebssysteme: Windows 98/2000/NT/XP, Linux Office-Programme: Word, Excel, Lotus Notes, PowerPoint Grafikprogramme: Paint Shop Pro, Corel Draw Internet, E-Mail
Führerschein	Klasse 3

Ehrenämter – Soziales Engagement

Mitarbeiter im Verein „Computer an die Schule“ seit März 2001
Rettungssanitäter bei der Johanniter Unfallhilfe (1984 – 1993)

Freizeitaktivitäten

Sport:	Schwimmen, Joggen, Skifahren
Kultur:	Lesen von Zeitschriften, Besuch von Musicals
Sonstiges:	Wanderungen durch die Natur

Berlin, den 28.09.2004

(hier steht die Unterschrift)

Was Sie noch über mich wissen sollten

*Es gibt kein Wunder für den,
der sich nicht wundern kann.*

Marie von Ebner-Eschenbach

Warum ich mich für den Beruf des Versicherungskaufmannes entschieden habe

Die Aufgaben eines Versicherungskaufmannes sagen mir deshalb besonders zu, weil sie eine hohe Verantwortungsbereitschaft, ein großes Kommunikationsvermögen und eine stark ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung erfordern. Ich bin davon überzeugt, dass ich in hohem Maße über diese Kompetenzen verfüge. Überdies habe ich mir im Rahmen meiner umfassenden Ausbildung und meiner langjährigen Tätigkeit solide und fundierte Fachkenntnisse angeeignet, die ich immer auf aktuellem Stand halte und die jederzeit verfügbar sind. Zudem arbeite ich gerne mit anderen Menschen in einem offenen und kooperativen Team zusammen und habe große Freude daran, mit Kunden und Geschäftspartnern zu kommunizieren.

Meine besonderen Kenntnisse und Erfahrungen

Meine Ausbildung zum Versicherungskaufmann habe ich in einem renommierten Versicherungskonzern erfolgreich abgeschlossen und danach umfangreiche Erfahrungen in meinem Beruf gesammelt. Durch die verschiedenen Tätigkeiten als Außendienstmitarbeiter und als Kundenberater konnte ich den Beruf des Versicherungskaufmannes aus ganz unterschiedlichen Perspektive kennen lernen. Ich verfüge über vertiefte Kenntnisse aus den Bereichen Leben und Rente, die ich tagtäglich anwende, wenn ich meine Kunden berate. Insbesondere habe ich ein fundiertes Wissen über die Möglichkeiten, eine Altersvorsorge zu gestalten und dabei mit verschiedenen Formen der Kapitalbildung kombinieren. Zudem habe ich mit allen im Büro gebräuchlichen Kommunikationsmitteln gearbeitet. Dabei konnte ich meine besonderen Kompetenzen im Bereich der EDV-Anwendung und der Kommunikation weiterentwickeln und ausbauen.

Meine persönlichen Stärken und Fähigkeiten

Zu meinen besonderen Stärken gehören eine große Selbständigkeit und Zuverlässigkeit ebenso wie eine hohe Belastbarkeit. An die Erfüllung meiner Aufgaben gehe ich mit einer ausgeprägten Sorgfalt und Genauigkeit heran. Durch meine Akquisitionsstärke ist es mir gelungen, eine Vielzahl neuer Kunden für mein Unternehmen zu gewinnen, die ich durch meine kompetente Beratung jederzeit sehr zufrieden stellen konnte. Darüber hinaus verfüge ich über eine schnelle Auffassungsgabe, die es mir ermöglicht, mich rasch in neue Aufgabenfelder einzuarbeiten. Zudem arbeite ich gerne mit Menschen zusammen. Ich bin in der Lage, die Kooperation in einem Team zu fördern, indem ich dort die Rolle einer kommunikativen Schnittstelle zu übernehme.

Wie ich meine berufliche Zukunft sehe

In meiner beruflichen Zukunft sehe ich mich als Leiter einer Versicherungsagentur, der seine Aufgaben selbständig und verantwortlich wahrnimmt und auf diesem Wege zum Erfolg seines Versicherungsunternehmens beiträgt. Dabei kann ich mir auch gut vorstellen, eine größere Zahl von Mitarbeitern und Auszubildenden anzuleiten.