

Bernd Beispiel
Karlsplatz 11
12345 Berlin

Berlin, 28.09.2004

Tel.: 040-99 88 777, Mobil: 0179-98 76 54 32, Beispiel@web.de

Heidelberger Druck GmbH
Center Personal
Herrn Erik Einsteller
Industriestr. 23

54321 Köln

**Ihre Stellenausschreibung im Schwäbischen Tagblatt vom 25.09.2004
- Sachbearbeiter Außenhandel -**

Sehr geehrter Herr Einsteller,

vielen Dank für das freundliche und informative Telefonat, das wir gestern miteinander führten. Das Gespräch hat mich noch einmal in meiner Absicht bestärkt, mich für die Stelle eines Sachbearbeiters Außenhandel bei Ihnen zu bewerben. Dafür sende ich Ihnen meine Unterlagen.

Ich bin ausgebildeter Kaufmann im Groß- und Außenhandel und habe soeben eine Weiterbildung zum Handelsfachwirt erfolgreich abgeschlossen. Als Sachbearbeiter in einem technisch orientierten Unternehmen, den MAG Maschinenbau Anstalten GmbH in Köln, habe ich bereits umfassende Erfahrungen gesammelt und arbeite seit über sechs Jahren bei der Metro AG in Berlin, wo ich als Sachbearbeiter im Wareneinkauf tätig bin. Zu den von mir erfüllten Aufgaben gehören insbesondere:

- Einkauf von Waren für den Großhandel
- Einholen von Angeboten bei den nationalen und internationalen Lieferanten und Herstellern
- Aushandeln von Preisen und Mengen mit den Lieferanten
- Sicherstellen der fachgerechten Lagerung von angelieferten Waren
- Kommunizieren mit Lieferanten und Kunden auch in englischer Sprache

Ich verfüge über gute Waren- und Marktkenntnisse und bin mit den neuesten Entwicklungen im Groß- und Außenhandel vertraut. Ich bin sehr flexibel und besitze eine schnelle Auffassungsgabe. Zudem bin ich technisch sehr interessiert. Meine Aufgaben verfolge ich selbständig und mit großem Engagement. Zu meinen herausragenden Stärken zähle ich eine ausgeprägte Organisationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und meine hohe kommunikative Kompetenz. Durch einen längeren Aufenthalt in England hat sich bei mir eine starke interkulturelle Kompetenz herausgebildet, die es mir ermöglicht, mich schnell auf neue Menschen und Situationen einzustellen. Diese Fähigkeiten und Kenntnisse würde ich gerne in Ihr Unternehmen einbringen.

Die von Ihnen ausgeschriebene Stelle reizt mich besonders, weil ich darin die Möglichkeit sehe, mich persönlich weiterzuentwickeln. Ich würde mich freuen, wenn wir uns über die näheren Einzelheiten der Stelle in einem persönlichen Gespräch eingehend unterhalten könnten.

Mit freundlichen Grüßen

Anlage

Bernd Beispiel

Bernd Beispiel
Karlsplatz 11
12345 Berlin
Tel.: 040-99 88 777, Mobil: 0179-98 76 54 32, Beispiel@web.de

Berlin, 28.09.2004

Heidelberger Druck GmbH
Center Personal
Herrn Erik Einsteller
Industriestr. 23

54321 Köln

Initiativbewerbung - Sachbearbeiter im Außenhandel

Sehr geehrter Herr Einsteller,

Die Heidelberger Druck GmbH ist mir als erfolgreiches und renommiertes Unternehmen der Herstellung von Druckmaschinen ein Begriff. Besonders anziehend wirkt auf mich das internationale Umfeld, in dem die Heidelberger Druck sich bewegt. Daher kann ich mir gut vorstellen als Sachbearbeiter im Außenhandel für Ihr Unternehmen tätig zu werden und sende ich Ihnen meine Unterlagen.

Ich bin ausgebildeter Kaufmann im Groß- und Außenhandel und habe soeben eine Weiterbildung zum Handelsfachwirt erfolgreich abgeschlossen. Als Sachbearbeiter in einem technisch orientierten Unternehmen, den MAG Maschinenbau Anstalten GmbH in Köln, habe ich bereits umfassende Erfahrungen gesammelt und arbeite seit über sechs Jahren bei der Metro AG in Berlin, wo ich als Sachbearbeiter im Wareneinkauf tätig bin. Zu den von mir erfüllten Aufgaben gehören insbesondere:

- Einkauf von Waren für den Großhandel
- Einholen von Angeboten bei nationalen und internationalen Lieferanten und Herstellern
- Aushandeln von Preisen und Mengen mit den Lieferanten
- Sicherstellen der fachgerechten Lagerung von angelieferten Waren
- Kommunizieren mit Lieferanten und Kunden auch in englischer Sprache

Ich verfüge über gute Waren- und Marktkenntnisse und bin mit den neuesten Entwicklungen im Groß- und Außenhandel vertraut. Ich bin sehr flexibel und besitze eine schnelle Auffassungsgabe. Zudem bin ich technisch sehr interessiert. Meine Aufgaben verfolge ich selbständig und mit großem Engagement. Zu meinen herausragenden Stärken zähle ich eine ausgeprägte Organisationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und meine hohe kommunikative Kompetenz. Durch einen längeren Aufenthalt in England hat sich bei mir eine starke interkulturelle Kompetenz herausgebildet. Dabei hatte ich auch die Gelegenheit, meine englischen Sprachkenntnisse zu vertiefen. Diese Fähigkeiten und Kenntnisse würde ich gerne in Ihr Unternehmen einbringen.

Die Mitarbeit in Ihrem Unternehmen reizt mich besonders, weil ich darin die Möglichkeit sehe, mich persönlich weiterzuentwickeln. Ich würde mich freuen, wenn wir uns über die näheren Einzelheiten persönlich unterhalten könnten. Dazu werde ich Sie in der nächsten Woche anrufen, um – Ihr Einverständnis vorausgesetzt – einen Termin für ein Gespräch mit Ihnen zu vereinbaren.

Mit freundlichen Grüßen

Anlage

Bernd Beispiel

Bewerbungsunterlagen

von

Bernd Beispiel

Karlsplatz 11

12345 Berlin

Tel. 0123-12 121 12

Mobil: 0177-123 456 78

Beispiel@web.de



Foto

für die Stelle eines

***Sachbearbeiters im
Außenhandel***

bei der

Heidelberger Druck GmbH

LEBENS LAUF

Bernd Beispiel

Karlsplatz 11
12345 Berlin
Tel. 0123-12 121 12
Mobil 0123-23 456 78
Beispiel@web.de

Persönliche Daten

geboren am 18.04.1963 in Wuppertal, verheiratet, ein Kind (14)

Berufliche Erfahrungen

- | | |
|---------------|---|
| 04.98 - heute | Metro AG , Berlin
<i>Sachbearbeiter im Großhandel / Bereich Einkauf</i> <ul style="list-style-type: none">• Einkauf von Waren für den Großhandel• Einholen von Angeboten bei den nationalen und internationalen Lieferanten und Herstellern• Aushandeln von Preisen und Mengen mit den Lieferanten• Sicherstellen der fachgerechten Lagerung von angelieferten Waren• Kommunizieren mit Lieferanten und Kunden auch in englischer Sprache |
| 11.88 - 03.98 | MAG Maschinenbau Anstalten GmbH , Köln
<i>Sachbearbeiter im Außenhandel</i> <ul style="list-style-type: none">• Abwickeln des Verkaufs großer Stückzahlen von Maschinen und Maschinenteilen ins an Kunden im In- und Ausland• Erstellen von Angeboten• Führen von Verkaufsgesprächen mit Kunden und Lieferanten |
| 07.84 - 10.88 | Birmingham Business Council , Birmingham/England
<i>Sales Manager</i> <ul style="list-style-type: none">• Abwickeln des Verkaufes von Gütern aus der regionalen Produktion• Akquirieren und Beraten von Kunden |

Weiterbildung

- | | |
|---------------|--|
| 04.02 – 02.04 | Bildungszentrum der Wirtschaft , Berlin
Ausbildung zum Handelsfachwirt
Abschluss: Handelsfachwirt (IHK) |
| 07.01 | Wirtschaftsakademie Rheinhessen , Wiesbaden
Buchhaltung mit SAP |

Berufsausbildung

- | | |
|---------------|---|
| 10.81 - 06.84 | Handelszentrum Bergisches Land GmbH , Gummersbach
<i>Ausbildung zum Kaufmann im Groß- und Außenhandel</i>
Abschluss: Kauffrau im Groß- und Außenhandel |
|---------------|---|

Schulbildung

1979 - 1981	Fachoberschule für Wirtschaft , Wuppertal Abschluss: Fachhochschulreife
1973 - 1979	Lion-Feuchtwanger-Realschule , Wuppertal Abschluss: Mittlere Reife
1969 - 1973	Martin-Luther-Grundschule, Wuppertal

Auslandsaufenthalte

06.81 - 09.81	Kulturreise durch die USA und Kanada
---------------	--------------------------------------

Besondere Kenntnisse und Fähigkeiten

Sprachen	Englisch - fließend Französisch - gut
EDV	Betriebssysteme: Windows 98/2000/NT/XP, Linux Office-Programme: Word, Excel, PowerPoint Grafikprogramme: Paint Shop Pro, Corel Draw Internet, E-Mail
Führerschein	Klasse 3

Ehrenämter – Soziales Engagement

Mitarbeiter im Verein „Computer an die Schule“ seit März 2001
Rettungssanitäter bei der Johanniter Unfallhilfe (1984 – 1993)

Freizeitaktivitäten

Sport:	Schwimmen, Joggen, Skifahren
Kultur:	Lesen von Zeitschriften, Besuch von Musicals
Sonstiges:	Wanderungen durch die Natur

Berlin, den 28.09.2004

(hier steht die Unterschrift)

Was Sie noch über mich wissen sollten

Die Dinge sind nie so, wie sie sind. Sie sind immer das, was man aus ihnen macht.

Jean Anouilh

Mein Interesse an der Tätigkeit eines Kaufmanns im Groß- und Außenhandel

Die Aufgaben eines Kaufmanns im Groß- und Außenhandel sagen mir deshalb außergewöhnlich gut zu, weil sie ein großes Verhandlungsgeschick, Durchsetzungsvermögen und stark ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten erfordern. Ich bin davon überzeugt, dass ich in hohem Maße über diese Kompetenzen verfüge. Überdies habe ich mir im Rahmen meiner umfassenden Ausbildung und meiner langjährigen Tätigkeit solide und fundierte Fachkenntnisse angeeignet, die ich immer auf aktuellem Stand halte und jederzeit zur Anwendung bringen kann. Zudem arbeite ich gerne mit anderen Menschen in einem offenen und kooperativen Team zusammen und habe große Freude daran, mit Kunden und Geschäftspartnern zu kommunizieren. Meine Erfahrungen als Kaufmann für Groß- und Außenhandel zeigen mir, dass ich meine Fähigkeiten und Kenntnisse in bester Weise in den von mir gewählten Beruf einbringen kann.

Was ich an meiner Tätigkeit besonders schätze

An meinem Beruf schätze ich besonders, dass er meine kommunikativen Fähigkeiten fordert, indem ich mit Menschen der unterschiedlichsten Herkunft ins Gespräch komme. Des Weiteren bin ich an allen kaufmännischen Aktivitäten interessiert, vor allem wenn sie hohe Anforderung an meine Genauigkeit und Flexibilität stellen. Überdies kann ich im Rahmen der vielfältigen internationalen Kontakte meine guten Kenntnisse der englischen Sprache gewinnbringend anwenden.

Meine besonderen Stärken und Fähigkeiten

Ich verfüge über eine schnelle Auffassungsgabe, die es mir ermöglicht, mich rasch in neue Aufgabenfelder einzuarbeiten. Ich identifiziere mich stark mit meinem Beruf und den darin auszuführenden Tätigkeiten. Meine Arbeitsweise ist charakterisiert durch Zuverlässigkeit und Gewissenhaftigkeit. Überdies bin ich sehr kontaktfreudig. Auf die Menschen, mit denen ich zusammentreffe, gehe ich mit großer Offenheit und Freundlichkeit zu. Durch meine vielfältigen internationalen Kontakte und meinen längeren Auslandsaufenthalt konnte ich eine starke interkulturelle Kompetenz entwickeln, die mich in die Lage versetzt, auf neue Situationen und Menschen jeder Herkunft mit großer Offenheit zuzugehen. Im Laufe meiner beruflichen Tätigkeit habe ich die Erfahrung gemacht, dass Beharrlichkeit und Konzentration auf das angestrebte Ergebnis schließlich auch in den allermeisten Fällen zu einem guten Resultat führen. Dabei habe ich auch gelernt, dass es nichts gibt, was man nicht besser machen und weiterentwickeln kann.

Wie ich meine berufliche Zukunft sehe

Beruflich möchte ich zunehmend Verantwortung übernehmen und mittelfristig in einer Position stehen, in der ich selbstständig Entscheidungen treffen kann. Dazu werde ich noch mehr berufliche Erfahrungen sammeln und mein kaufmännisches Wissen gezielt weiterentwickeln.