

**Bert Beispiel**  
Berliner Allee 45  
54321 Essen

23.09.2003

Tel. 0123-12 121 12 (privat)  
Tel. 0123-23 456 78 (dienstl.)  
Bert.Beiispiel@web.de

Bayrische Vereins- und Hypothekenbank  
Abteilung Personalbeschaffung  
Herrn Markus Müller  
Sendlinger Torstr. 1

80100 München

**Ihre Ausschreibung für die Leitung des Firmenkundengeschäftes in Nürnberg  
in der Süddeutschen Zeitung vom 22.08.2003**

Sehr geehrter Herr Müller,

mit großer Aufmerksamkeit habe ich Ihre Ausschreibung für eine leitende Position im Firmenkundengeschäft Ihres Hauses gelesen. Ein informatives Telefonat mit Ihrer Kollegin, Frau Christine Meyer, hat mich noch einmal in der Absicht bestärkt, mich für diese Stelle zu engagieren. Daher sende ich Ihnen nun meine vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Ich bin gelernter Bankkaufmann und konnte bereits umfassende Erfahrungen im Firmenkundengeschäft sammeln. In der Niederlassung der Deutschen Bank AG in Essen bin ich in ungekündigter Stellung tätig und alleinverantwortlich für das Auslands-Firmenkundengeschäft. Im Rahmen meiner Aufgaben habe ich hier seit März 2001 die Prokura inne. Zu meiner Tätigkeit gehört die Kreditbearbeitung im Großkundenbereich ebenso wie die Ausarbeitung von Geschäftsberichten und die Akquisition von Neukunden. Zu meinen Erfolgen kann ich zählen, dass das Ergebnis meines Geschäftsbereiches seit meinem Eintritt jährlich jeweils um mehr als zehn Prozent gewachsen ist.

Persönlich zeichne ich mich durch uneingeschränkte Loyalität zu meinem Arbeitgeber aus. Ich bin sehr belastbar und durchsetzungsfähig. Meine Mitarbeiter schätzen mich als einen fairen und entscheidungsfreudigen Vorgesetzten.

Mit der Region Franken fühle ich mich tief verbunden, da sowohl ich als auch meine Frau dorthier stammen. Ich bin sicher als Leiter des Firmenkundengeschäftes in Ihrer Nürnberger Niederlassung eine wirksame Unterstützung für Ihr Institut zu sein. Über die näheren Einzelheiten der Position würde ich mich in einem persönlichen Gespräch gerne mit Ihnen unterhalten.

Mit freundlichen Grüßen

Bert Beispiel

Anlage

**Bert Beispiel**  
Berliner Allee 45  
54321 Essen

23.09.2003

Tel. 0123-12 121 12 (privat)  
Tel. 0123-23 456 78 (dienstl.)  
Bert.Beispiel@web.de

Bayrische Vereins- und Hypothekenbank  
Abteilung Personalbeschaffung  
Herrn Markus Müller  
Sendlinger Torstr. 1

80100 München

### **Bewerbung für eine leitende Position im Firmenkundengeschäft Ihres Hauses**

Sehr geehrter Herr Müller,

mit großer Aufmerksamkeit habe ich die positive Entwicklung beobachtet, die Ihr Bankhaus in den letzten Jahren genommen hat. Insbesondere Ihre konsequente Konzentration auf das Firmenkundengeschäft hat mich sehr beeindruckt. Daher möchte ich mich auf eine leitende Position in diesem Bereich bei Ihnen bewerben und sende Ihnen dafür meine vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Ich bin gelernter Bankkaufmann und konnte bereits umfassende Erfahrungen im Firmenkundengeschäft sammeln. In der Niederlassung der Deutschen Bank AG in Essen bin ich in ungekündigter Stellung tätig und alleinverantwortlich für das Auslands-Firmenkundengeschäft. Im Rahmen meiner Aufgaben habe ich hier seit März 2001 die Prokura inne. Zu meiner Tätigkeit gehört die Kreditbearbeitung im Großkundenbereich ebenso wie die Ausarbeitung von Geschäftsberichten und die Akquisition von Neukunden. Zu meinen Erfolgen kann ich zählen, dass das Ergebnis meines Geschäftsbereiches seit meinem Eintritt jährlich jeweils um mehr als zehn Prozent gewachsen ist.

Persönlich zeichne ich mich durch uneingeschränkte Loyalität zu meinem Arbeitgeber aus. Ich bin sehr belastbar und durchsetzungsfähig. Meine Mitarbeiter schätzen mich als einen fairen und entscheidungsfreudigen Vorgesetzten.

Ich bin davon überzeugt, eine wirksame Unterstützung für das Firmenkundengeschäft Ihres Institutes zu sein. Über die näheren Einzelheiten der Position würde ich mich gerne mit Ihnen unterhalten. In der nächsten Woche werde ich mich telefonisch bei Ihnen melden, um – Ihr Einverständnis vorausgesetzt – einen Termin für ein persönliches Gespräch mit Ihnen zu vereinbaren.

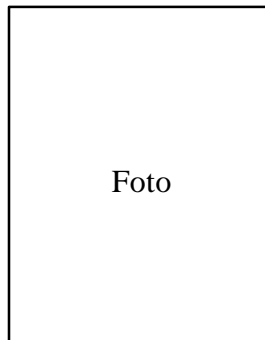
Mit freundlichen Grüßen

Bert Beispiel

Anlage

# Bewerbungsunterlagen

von



**Bert Beispiel**  
Berliner Allee 45  
54321 Essen  
Tel. 0123-12 121 12 (privat)  
Tel. 0123-23 456 78 (dienstl.)  
Bert.Beispiel@web.de

für die Position  
eines **Leiters im Firmenkundengeschäft**  
in Ihrer Niederlassung Nürnberg

**Bert Beispiel**  
Berliner Allee 45  
54321 Essen  
Tel. 0123-12 121 12 (privat)  
Tel. 0123-23 456 78 (dienstl.)  
Bert.Beiispiel@web.de

## **PERSÖNLICHE DATEN**

---

geboren am 18.04.1965 in Fürth, verheiratet, drei Kinder (11, 8, 3)

## **BERUFLICHER WERDEGANG**

---

08/99 – heute	<b>Deutsche Bank AG</b> , Essen Firmenkundenbetreuung (Ausland) • Prokura (ppa. seit März 2001)
02/97 – 07/99	<b>Deutsche Bank AG</b> , Essen Privatkunden/Firmenkundenbetreuung
04/95 – 01/97	<b>Dresdner Bank AG</b> , London Kreditgeschäft/Firmenkundenbetreuung
07/93 – 03/95	<b>Dresdner Bank AG</b> , Frankfurt Internationales Geschäft (Zentrale) Kreditgeschäft (Filiale)
10/91 – 06/93	<b>Banque National de Paris (BNP)</b> , Bordeaux Konsortialgeschäft/Auslandsabteilung
08/89 – 09/91	<b>Dresdner Bank AG</b> , Köln Auslandsabteilung
09/87 – 02/89	<b>Schweizer Bankgesellschaft</b> , Zürich Devisen-/Dokumentenabteilung

## **AUSBILDUNG**

---

09/84 – 08/97	<b>Dresdner Bank AG</b> , Köln Ausbildung zum Bankkaufmann Abschluss: Bankkaufmann
08/82 – 08/84	Höhere Handelsschule, Köln Abschluss: Fachhochschulreife
1975 – 1982	Heinrich-Heine Gymnasium, Nürnberg Abschluss: Mittlere Reife
1971 – 1975	Kath. Grundschule St. Franziskus, Nürnberg

## **BERUFLICHE ERFAHRUNGEN**

### **Firmenkunden-Kreditgeschäft**

---

- Innere und äußere Akquisition
- Gewinnung neuer bedeutender Kunden durch innovative Marketingaktionen
- Ausarbeitung in- und ausländischer Geschäftsberichte zur Nutzung von Kreditentscheidungen
- Mitarbeit an Kreditverträgen nach ausländischem Recht
- Wegbereiterrolle in der Umsetzung der Kooperation zweier Bankinstitute
- Gezielte Verkürzung der Entscheidungswege im Umgang mit Großkunden, dadurch mehr Geschäftszuweisungen
- Bevorschussung von Zahlungszielen
- Verbesserung der Bilanzposition durch Abschluss von Forfaitierungen

### **Auslandsgeschäft**

---

- Zusammenführung schwieriger Geschäftspartner durch Diplomatie und Verhandlungsgeschick
- Ansprechpartner für Problemlösungen von Kunden mit internationalem Geschäft
- Zusammenführung von Geschäftspartnern mit dem Ziel, direkten Kontakt mit dem jeweiligen Entscheidungsträger aufzunehmen
- Erfolgreiche Vermittlung von Kompensationsgeschäften
- Referententätigkeit im dokumentären Auslandsgeschäft

### **Öffentlichkeitsarbeit**

---

- Gesamtorganisation von Veranstaltungen
- Aufbereitung von Marketinganalysen im Hinblick auf besseren Verkaufserfolg
- Pflege der Korrespondenzbankverbindung
- Moderation von Verhandlungen auf internationaler Ebene bei der Betreuung von VIP-Kunden
- Betreuung ausländischer Trainees

### **Anlage/Effekten**

---

- Depotpflege von Großkunden mit dem Ergebnis Ertragsverbesserung
- Anlagemanagement für Großeinlagen

## **WEITERBILDUNG**

---

### **NUTZUNG INTERNER WEITERBILDUNGSANGEBOTE**

- Marketing im internationalen Kreditkundengeschäft
- Verhandlungstechniken
- Aufbaukurs: Internationales Beteiligungsrecht

## **AUSLANDSAUFENTHALTE**

---

04/95 – 01/97	London, Großbritannien - Mitarbeit bei der Dresdner Bank
10/91 – 06/93	Bordeaux, Frankreich – Mitarbeit bei der BNP Konsortialgeschäft/Auslandsabteilung
09/87 – 02/89	Zürich, Schweiz – Mitarbeit bei der Schweizer Bankgesellschaft
08/80 – 06/81	Oxford, Großbritannien - Schüleraustausch

## **BESONDERE FÄHIGKEITEN UND ERFAHRUNGEN**

---

Sprachen	Englisch – verhandlungssicher Französisch – fließend Italienisch – gut
EDV	Betriebssysteme: Windows 95/98/2000/NT, Unix, Linux Office-Programme: Word, Excel, Access, PowerPoint Grafikprogramme: Corel Draw, Flash 5.0 Programmierung: Visual Basic, Javascript, HTML Gängige Internet- und Intranet-Programme
Ehrenamt	Stellvertretender Vorsitzender des Essener Vereins zur Förderung geistig behinderter Kinder e.V.

## **FREIZEITINTERESSEN**

---

Sport:	Reiten, Joggen, Basketball
Kultur:	Theaterbesuche, Kulturreisen, Trompete spielen
Sonstiges:	Verwalten meines Aktiendepots

Essen, den TT.MM.JJJJ

(hier steht die Unterschrift)

## **Was Sie noch über mich wissen sollten**

### Über meine besonderen Erfahrungen

Schon zu Beginn meiner beruflichen Laufbahn war mir klar, dass ich mir einen möglichst breiten Schatz an internationalen Erfahrungen schaffen wollte, um auf dieser Grundlage später souverän Entscheidungen treffen zu können. Im Laufe von mehreren Auslandsaufenthalten konnte ich tiefe Einblicke in das internationale Bankgeschäft nehmen und darüber hinaus auch unterschiedliche Unternehmenskulturen kennen lernen. Die auf diesem Wege erworbenen Kenntnisse machen es mir heute leicht, mich schnell auf neue Aufgaben, Situationen und Personen einzustellen.

### Über meine persönlichen Stärken

Ich verfüge über große konzeptionell-analytische und starke organisatorische Fähigkeiten. Zur Hochform laufe ich auf, wenn viele Dinge gleichzeitig auf mich zu kommen. In solchen Situationen behalte ich die Übersicht und wirke beruhigend auf mein Umfeld ein. Ich verstehe es, meine Mitarbeiter in Entscheidungen mit einzubeziehen und sie zu hohen Leistungen zu motivieren.

### Über meine Arbeitsweise

Als Prokurist im Firmenkundengeschäft versuche ich stets, den Anliegen meiner Kunden gerecht zu werden und dabei die Interessen meiner Bank zu wahren. Daher gehört es für mich zu den vordringlichen Aufgaben, mir einen Überblick über die Geschäftsentwicklung meiner Kunden zu schaffen. Dabei gehe ich sehr zielstrebig und gewissenhaft vor. Ich arbeite sehr genau und gründlich, was ich auch von meinen Mitarbeitern erwarte.

### Über meine berufliche Ziele

Beruflich möchte ich mich in den nächsten Jahren weiterentwickeln und mich durch den Besuch der Abendhochschule zum Diplom-Betriebswirt (FH) fortbilden, um mich auf diesem Wege für eine Führungsposition im Bankwesen zu empfehlen. Ich würde mich freuen, wenn Ihre Haus diese Initiative unterstützt.